

Research Article

Financial Obligations of Dance Schools and Academies in Ecuador During the Period 2018–2019

Retrospectiva Financiera de las Escuelas y Academias de Baile en Ecuador Periodo 2018–2019

D. Vallejo^{1*}, E. Atencia², and G. Pilaguano²

V CONGRESO CIENTÍFICO
INTERNACIONAL DE LAS
CIENCIAS ADMINISTRATIVAS
Y FINANCIERAS FADE 2021

¹Escuela de Licenciatura en Mercadotecnia, Facultad de Administración de Empresas, Escuela Superior Politécnica de Chimborazo, Panamericana Sur Km 1 ½, Riobamba, Ecuador
²Profesional independiente

ORCID

D. Vallejo <https://orcid.org/0000-0001-8491-072X>

Corresponding Author: D.

Vallejo; email:

diego_vallejo@epoch.
edu.ec

Published: 6 October 2022

Production and Hosting by
Knowledge E

© D. Vallejo et al. This article is distributed under the terms of the [Creative Commons Attribution License](#), which permits unrestricted use and redistribution provided that the original author and source are credited.

Abstract

This research aims at knowing the financial situation of the Ecuadorian dance schools and academies during the period 2018–2019. A descriptive and quantitative sectional study of the economic documents with the Id 3.1.1 of the population was carried out in the studied schools and academies. The respective documents that were needed for the analysis of the work were downloaded from the official website of SUPERCIAS. The formulas that were used to obtain their pertinent results and discussions were obtained from [8]. The research work began on December 10, 2020 and ended on December 30 of the same year. Results showed that only company 1 is capable of facing its short-term current liabilities and solving its indebtedness because it has been investing effectively in its assets. It was concluded that in ISIC P8542.03 - SCHOOLS AND ACADEMIES OF DANCE, the company that stands out the most and manages to solve its short-term obligations is the company CENTRO LUDICO ARTISTICO PIRQUETTE CLAP SA because it has a high leverage index. This means that whenever it invests in its assets, it obtains an excellent result, and in effect, it obtains good results in sales values.

Keywords: *indicators, management, solvency, liquidity, company, asset, data.*

Resumen

Este artículo de investigación surge con el objetivo de conocer la situación financiera de las escuelas y academias de baile del Ecuador en el periodo 2018 al 2019. Se realizó un estudio seccional descriptivo y cuantitativo de los documentos económicos con el Id 3.1.1 de la población de estudio escuelas y academias de baile del Ecuador. Los documentos respectivos que se necesitó para el análisis del artículo se descargaron de la página oficial de la SUPERCIAS. Las fórmulas que se utilizaron para sacar sus pertinentes resultados y discusiones fueron obtenidas de [8]. En los resultados obtenidos, solo la empresa 1 está apta para hacer frente a sus pasivos corrientes a corto plazo y solventar sus endeudamientos debido a que ha estado invirtiendo de una manera efectiva en su activo. Se concluyó que en el CIU P8542.03 - ESCUELAS Y ACADEMIAS DE BAILE la empresa que más resalta y consigue solventar sus obligaciones a corto plazo es la empresa CENTRO LUDICO ARTISTICO PIRQUETTE CLAP S.A debido a que tiene un índice alto en apalancamiento esto quiere decir que siempre que invierte en su patrimonio obtiene un excelente resultado en su activo, y por efecto obtiene buenos resultados en valores de ventas.

Palabras Clave: *indicadores, gestión, solvencia, liquidez, empresa, activo, datos.*

 OPEN ACCESS



1. Introducción

Todas las empresas deben conocer, calcular y analizar sus indicadores financieros para percatarse acerca de su eficiencia o ineficacia con la cual utilizan los recursos de su organización para así saber sobre su caída o éxito que tiene la misma en un determinado periodo, en este caso se presenta una investigación sobre las escuelas y academias de baile en el Ecuador que atraviesan un problema en lo referente al manejo de los indicadores financieros pues al no poseer estos indicadores no es posible tomar decisiones adecuadas para encaminar a la empresa de una manera eficiente. Este artículo se realiza con el propósito de conocer si las escuelas y academias de baile del Ecuador están utilizando sus recursos de una manera eficiente para así ver si tienen solvencia para cumplir con sus endeudamientos, cómo se encuentra la economía de estas. El objetivo de esta investigación es conocer la situación financiera de las escuelas y academias de baile del Ecuador en el periodo 2018 al 2019. Es importante conocer los indicadores financieros debido a que se puede analizar la eficiencia con la cual administran su patrimonio para cumplir con el pasivo y cómo utilizan sus activos según la velocidad de recuperación de los valores aplicados en ellos, es preciso ayudar con un análisis de los indicadores financieros, en el cual proporciona todos los datos requeridos para la toma de decisiones en una empresa y comprobar si se está utilizando de una manera correcta y eficiente sus recursos que posee, para así verificar si está coadyuvando a mejorar la rentabilidad de la misma. La Administración Financiera se refiere a la adquisición, el financiamiento y la administración de activos, con algún propósito general en mente [4]. Entonces, la función de los administradores financieros en lo tocante a la toma de decisiones se puede dividir en tres áreas principales: las decisiones de inversión, las de financiamiento y las de administración de los activos. El administrador financiero toma decisiones en las empresas que desarrollan sus operaciones en un ámbito caracterizado por múltiples factores como: la competencia de otras empresas del mismo giro o de productos sustitutos, las regulaciones legales por parte del gobierno, de las instituciones financieras e instituciones de consumidores etc., que en conjunto definen el medio ambiente donde las empresas compran-producen y venden sus productos y servicios e interactúan de diversas maneras [5]. Los indicadores son medios, instrumentos o mecanismos para evaluar hasta qué punto o en qué medida se están logrando los objetivos estratégicos [6]. Los Indicadores de Liquidez surgen de la necesidad de medir la capacidad que tienen las empresas para cancelar sus obligaciones de corto plazo [8]. Sirven para establecer la facilidad o dificultad que presenta una compañía para pagar sus pasivos corrientes al convertir a efectivo sus activos corrientes. Se trata de determinar qué pasaría si a la empresa se le exigiera el



pago inmediato de todas sus obligaciones en el lapso menor a un año. De esta forma, los índices de liquidez aplicados en un momento determinado evalúan a la empresa desde el punto de vista del pago inmediato de sus acreencias corrientes en caso excepcional. Liquidez Corriente relaciona los activos corrientes frente a los pasivos de la misma naturaleza. Cuanto más alto sea el coeficiente, la empresa tendrá mayores posibilidades de efectuar sus pagos de corto plazo [8].

Fórmula:

$$\text{Liquidez Corriente} = \frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}}$$

La Prueba Ácida es un indicador más riguroso, el cual pretende verificar la capacidad de la empresa para cancelar sus obligaciones corrientes, pero sin depender de la venta de sus existencias; es decir, básicamente con sus saldos de efectivo, el de sus cuentas por cobrar, inversiones temporales y algún otro activo de fácil liquidación, diferente de los inventarios [8].

Fórmula:

$$\text{Prueba Ácida} = \frac{\text{Activo Corriente} - \text{Inventarios}}{\text{Pasivo Corriente}}$$

La Solvencia mide la habilidad que tiene la empresa para cubrir sus compromisos inmediatos [1]. Solvencia es la capacidad de la empresa para hacer frente a sus obligaciones de pago a lo largo del tiempo [3]. Los Indicadores de Solvencia son las razones financieras que nos permiten establecer el nivel de endeudamiento de la empresa o lo que es igual a establecer la participación de los acreedores sobre los activos de la empresa [7]. Los indicadores de endeudamiento o solvencia tienen por objeto medir en qué grado y de qué forma participan los acreedores dentro del financiamiento de la empresa. Se trata de establecer también el riesgo que corren tales acreedores y los dueños de la compañía y la conveniencia o inconveniencia del endeudamiento[8]. El Endeudamiento del Activo permite determinar el nivel de autonomía financiera. Cuando el índice es elevado indica que la empresa depende mucho de sus acreedores y que dispone de una limitada capacidad de endeudamiento, o lo que es lo mismo, se está descapitalizando y funciona con una estructura financiera más arriesgada. Por el contrario, un índice bajo representa un elevado grado de independencia de la empresa frente a sus acreedores [8].

Fórmula:

$$\text{Endeudamiento del Activo} = \frac{\text{Pasivo Total}}{\text{Activo Total}}$$

El Endeudamiento Patrimonial mide el grado de compromiso del patrimonio para con los acreedores de la empresa. No debe entenderse como que los pasivos se puedan



pagar con patrimonio, puesto que, en el fondo, ambos constituyen un compromiso para la empresa [8].

Fórmula:

$$\text{Endeudamiento Patrimonial} = \frac{\text{Pasivo Total}}{\text{Patrimonio}}$$

En el Endeudamiento del Activo Fijo, el coeficiente resultante de esta relación indica la cantidad de unidades monetarias que se tiene de patrimonio por cada unidad invertida en activos fijos. Si el cálculo de este indicador arroja un cociente igual o mayor a 1, significa que la totalidad del activo fijo se pudo haber financiado con el patrimonio de la empresa, sin necesidad de préstamos de terceros [8].

Fórmula:

$$\text{Endeudamiento del Activo Fijo} = \frac{\text{Patrimonio}}{\text{Activo Fijo Neto Tangible}}$$

Apalancamiento se interpreta como el número de unidades monetarias de activos que se han conseguido por cada unidad monetaria de patrimonio. Es decir, determina el grado de apoyo de los recursos internos de la empresa sobre recursos de terceros [8].

Fórmula:

$$\text{Apalancamiento} = \frac{\text{Activo Total}}{\text{Patrimonio}}$$

El Apalancamiento Financiero indica las ventajas o desventajas del endeudamiento con terceros y como éste contribuye a la rentabilidad del negocio, dada la particular estructura financiera de la empresa. Su análisis es fundamental para comprender los efectos de los gastos financieros en las utilidades. De hecho, a medida que las tasas de interés de la deuda son más elevadas, es más difícil que las empresas puedan apalancarse financieramente [8].

Fórmula:

$$\text{Apalancamiento Financiero} = \frac{\frac{\text{Utilidad antes de impuestos}}{\text{Patrimonio}}}{\frac{\text{Utilidad antes de impuestos e Intereses}}{\text{Activo Total}}}$$

En el estudio, el uso de los recursos representa la subdimensión de la dimensión eficiencia, y sus indicadores son definidos desde la perspectiva meramente económica entre conservación de clientes o consecución de nuevos, la mejora en la calidad, costos y tiempos de repuesta contribuye efectivamente a mejorar los resultados basados en la gestión de procura de materiales (2). Los indicadores de gestión son elementos del



sistema de gestión que se crean con el propósito de obtener información significativa, sobre los aspectos críticos o claves de la organización, mediante la relación de dos o más datos. A pesar de sus ventajas, los indicadores proporcionan cifras abstractas y tienen un carácter altamente relativo, presentan un cuadro fragmentado de la realidad y revelan la actuación pasada de la organización. Son por lo tanto indicadores de resultados o indicadores efecto [9]. Estos pueden ser de eficiencia (miden el uso adecuado de recursos para obtener un producto o servicio), de eficacia (el logro de los atributos de los resultados propuestos) y de efectividad (medida del impacto de la gestión tanto en el logro de los resultados, como en el manejo de los recursos utilizados y disponibles). Los indicadores de gestión tienen por objetivo medir la eficiencia con la cual las empresas utilizan sus recursos. De esta forma, miden el nivel de rotación de los componentes del activo; el grado de recuperación de los créditos y del pago de las obligaciones; la eficiencia con la cual una empresa utiliza sus activos según la velocidad de recuperación de los valores aplicados en ellos y el peso de diversos gastos de la firma en relación con los ingresos generados por ventas [8]. Rotación de Cartera muestra el número de veces que las cuentas por cobrar giran, en promedio, en un periodo determinado de tiempo, generalmente un año [8].

$$\text{Rotación de Cartera} = \frac{\text{Ventas}}{\text{Cuentas por Cobrar}}$$

Rotación del Activo Fijo indica la cantidad de unidades monetarias vendidas por cada unidad monetaria invertida en activos inmovilizados. Señala también una eventual insuficiencia en ventas; por ello, las ventas deben estar en proporción de lo invertido en la planta y en el equipo. De lo contrario, las utilidades se reducirán pues se verían afectadas por la depreciación de un equipo excedente o demasiado caro; los intereses de préstamos contraídos y los gastos de mantenimiento [8].

$$\text{Rotación del Activo Fijo} = \frac{\text{Ventas}}{\text{Activo Fijo Neto Tangible}}$$

Rotación de Ventas, la eficiencia en la utilización del activo total se mide a través de esta relación que indica también el número de veces que, en un determinado nivel de ventas, se utilizan los activos [8].

$$\text{Rotación de Ventas} = \frac{\text{Ventas}}{\text{Activo Total}}$$

El Período Medio de Cobranza, permite apreciar el grado de liquidez (en días) de las cuentas y documentos por cobrar, lo cual se refleja en la gestión y buena marcha de



la empresa. En la práctica, su comportamiento puede afectar la liquidez de la empresa ante la posibilidad de un período bastante largo entre el momento que la empresa factura sus ventas y el momento en que recibe el pago de estas [8].

$$\text{Periodo medio de Cobranza} = \frac{\text{Cuentas y documentos por Cobrar} \times 365}{\text{Ventas}}$$

El Período Medio de Pago indica el número de días que la empresa tarda en cubrir sus obligaciones de inventarios. El coeficiente adquiere mayor significado cuando se lo compara con los índices de liquidez y el período medio de cobranza [8].

$$\text{Período medio de pago} = \frac{\text{Cuentas y Documentos por Pagar} \times 365}{\text{Inventarios}}$$

El Impacto de los Gastos de Administración y Ventas, si bien una empresa puede presentar un margen bruto relativamente aceptable, este puede verse disminuido por la presencia de fuertes gastos operacionales (administrativos y de ventas) que determinarán un bajo margen operacional y la disminución de las utilidades netas de la empresa [8].

$$\text{Impacto de los gastos administrativos y de ventas} = \frac{\text{Gastos admin y Ventas}}{\text{Ventas}}$$

En el Impacto de la Carga Financiera su resultado indica el porcentaje que representan los gastos financieros con respecto a las ventas o ingresos de operación del mismo período, es decir, permite establecer la incidencia que tienen los gastos financieros sobre los ingresos de la empresa [8].

$$\text{Impacto de la carga financiera} = \frac{\text{Gastos Financieros}}{\text{Ventas}}$$

2. Metodología

Se ha realizado un estudio seccional descriptivo y cuantitativo de los documentos con el código 3.1.1 de las escuelas y academias de baile del Ecuador en el período 2018-2019. Los documentos respectivos que se ha necesitado para el análisis del artículo se descargaron de la página oficial de la SUPERCIAS. Las fórmulas que se utilizó para sacar sus pertinentes resultados y discusiones fueron obtenidas de [8]. El artículo de investigación se inició el día 10 de diciembre de 2020 y finalizó el 30 de diciembre del mismo año. Como se indicó anteriormente la población de estudio fueron las escuelas y academias de baile del Ecuador en los periodos 2018 y 2019.



2.1. Resultados de indicadores de liquidez

ACADEMIAS	ACTIVO CORRIENTE		PASIVO CORRIENTE		LIQUIDEZ CORRIENTE	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
CENTRO LUDICO ARTISTICO PIRQUETTE CLAP S.A	53376,45	67468,08	2002,24	1743,67	26,66	38,69
COOLTECH CLAP S.A	36131,23	800,00	211751,49	0,00	0,17	#jDIV/0!
DANCINMOOD ESTUDIO DE BAILE CIA LTDA.	11441,89	10527,68	12643,69	12163,62	0,90	0,87

Gráfico 1

Liquidez corriente.

Elaborado por: Autores.

ACADEMIAS	ACTIVO CORRIENTE		INVENTARIOS		PASIVO CORRIENTE		PRUEBA ÁCIDA	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019	2018	2019
CENTRO LUDICO ARTISTICO PIRQUETTE CLAP	53376,45	67468,1	42362,50	42362,5	2002,24	1743,7	5,50	14,40
COOLTECH CLAP S.A	36131,23	800,00	12060,00	0,00	211751,49	0,00	0,11	#jDIV/0!
DANCINMOOD ESTUDIO DE BAILE CIA LTDA.	11441,89	10527,7	0,00	0,00	12643,69	12164	0,90	0,87

Gráfico 2

Prueba ácida.

Elaborado por: Autores.

2.2. Resultados de indicadores de solvencia

3. Desarrollo y Discusión

EMPRESA 1: CENTRO LÚDICO ARTÍSTICO PIRQUETTE CLAP S.A

EMPRESA 2: COOLTECH CLAP S.A

EMPRESA 3: DANCINMOOD ESTUDIO DE BAILE CIA LTDA.

Como se puede ver en la Tabla 1. La empresa 1. Cuenta con una liquidez corriente de 26,66 para el año 2018 ya que el activo corriente es mayor significativamente con respecto al pasivo corriente, mientras que para el año 2019 cuenta con una liquidez corriente de 38,69 notando que el activo corriente ha aumentado como el pasivo ha



ACADEMIAS	PASIVO TOTAL		ACTIVO TOTAL		ENDEUDAMIENTO DEL ACTIVO	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
CENTRO LUDICO ARTISTICO PIRQUETTE CLAP S.A	101346,50	109631,16	109372,51	120643,49	0,93	0,91
COOLTECH CLAP S.A	211751,49	0	351134,23	800	0,60	0,00
DANCINMOD ESTUDIO DE BAILE CIA LTDA.	12643,69	12163,62	20666,96	10527,68	0,61	1,16

Gráfico 3

Endeudamiento del activo.

Elaborado por: Autores.

ACADEMIAS	PASIVO TOTAL		PATRIMONIO		ENDEUDAMIENTO PATRIMONIAL	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
CENTRO LUDICO ARTISTICO PIRQUETTE CLAP S.A	101346,50	109631,16	8026,01	8026,01	12,63	13,66
COOLTECH CLAP S.A	211751,49	0	139382,74	800	1,52	0,00
DANCINMOD ESTUDIO DE BAILE CIA LTDA.	12643,69	12163,62	8023,27	-1635,94	1,58	-7,44

Gráfico 4

Endeudamiento patrimonial.

Elaborado por: Autores.

disminuido, lo que nos permite determinar que la empresa se encuentra en la capacidad de afrontar sus obligaciones a corto plazo; la empresa 2. Cuenta con una liquidez corriente de 0,17 para el año 2018 ya que el activo corriente es menor significativamente con respecto al pasivo corriente, mientras que para el año 2019 no cuenta con valores correspondidos, lo que nos permite determinar que la empresa no se encuentra en la capacidad de afrontar sus obligaciones a corto plazo; La empresa 3. Cuenta con una liquidez corriente de 0,90 para el año 2018 ya que el activo corriente es menor con respecto al pasivo corriente, mientras que para el año 2019 cuenta con una liquidez corriente de 0,87 notando que el activo corriente ha disminuido con respecto al año 2018, como también el pasivo ha disminuido con respecto al año 2018, lo que nos



ACADEMIAS	PATRIMONIO		ACTIVO FIJO NETO TANGIBLE		ENDEUDAMIENTO DEL ACTIVO FIJO	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
CENTRO LUDICO ARTISTICO PIRQUETTE CLAP S.A	8026,01	8026,01	55996,06	53175,41	0,14	0,15
COOLTECH CLAP S.A	139382,74	800	315003,00	0,00	0,44	# DIV 0!
DANCINMODO ESTUDIO DE BAILE CIA LTDA.	8023,27	-1635,94	9225,07	0	0,87	# DIV 0!

Gráfico 5

Endeudamiento del activo fijo.

Elaborado por: Autores.

ACADEMIAS	UAI		PATRIMONIO		UAI / PATRIMONIO		UAIL		ACTIVOS TOTALES		UAIL / ACTIVOS TOTALES		APALANCAMIENTO FINANCIERO	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019	2018	2019	2018	2019	2018	2019	2018	2019
CENTRO LUDICO ARTISTICO PIRQUETTE CLAP S.A	4439,43	13168,9	8026,01	8026,01	0,55	1,64	5078,97	15048	109373	120643	0,05	0,12	11,91	13,15
COOLTECH CLAP S.A	14466,24	12972,9	139383	800,00	0,10	16,22	23869,5	19178,4	351134	800	0,07	23,97	1,53	0,68
DANCINMODO ESTUDIO DE BAILE CIA LTDA.	-1131,78	-9659,2	8023,27	-1635,9	-0,14	5,90	1199,58	-1317,8	20667	10527,7	0,06	-0,13	-2,43	-47,17

Gráfico 6

Apalancamiento.

Elaborado por: Autores.

permite determinar que la empresa no se encuentra en la capacidad de afrontar sus obligaciones a corto plazo.

En la Tabla 2. La empresa 1. Cuenta con una prueba ácida de 5,50 para el año 2018, mientras que para el año 2019 cuenta con una prueba ácida de 14,40, con el análisis realizado puedo decir que esta empresa puede afrontar el pago de sus pasivos corrientes a corto plazo debido a que supera el valor necesario que es 1,00; la empresa. 2. Cuenta con una prueba ácida de 0,11 para el año 2018, mientras que para el año 2019 no cuenta con valores correspondidos, con el análisis realizado puedo decir que esta empresa no puede afrontar el pago de sus pasivos corrientes a corto plazo debido a que no llega al valor necesario que es 1,00; la empresa 3. Cuenta con una prueba ácida de 0,90 para el año 2018, mientras que para el año 2019 cuenta con una prueba ácida de 0,87, con el análisis realizado puedo decir que esta empresa no puede afrontar el



ACADEMIAS	ACTIVO TOTAL		PATRIMONIO		APALANCAMIENTO	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
CENTRO LUDICO ARTISTICO PIRQUETTE CLAP S.A	109372,51	120643,49	8026,01	8026,01	13,63	15,03
COOLTECH CLAP S.A	351134,23	800,00	139382,74	800,00	2,52	1,00
DANCINMO OD ESTUDIO DE BAILE CIA LTDA.	20666,96	10527,68	8023,27	-1635,94	2,58	-6,44

Gráfico 7

Apalancamiento financiero.

Elaborado por: Autores.

ACADEMIAS	VENTAS		CUENTAS X COBRAR		ROTACION DE CARTERA	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
CENTRO LUDICO ARTISTICO PIRQUETTE CLAP S.A	360211,95	329608,11	0,00	0,00	#DIV/0!	#DIV/0!
COOLTECH CLAP S.A	340776,08	406444,02	0,00	0,00	#DIV/0!	#DIV/0!
DANCINMO OD ESTUDIO DE BAILE CIA LTDA.	72112,47	32992,32	0,00	0,00	#DIV/0!	#DIV/0!

Gráfico 8

Rotación de cartera.

Elaborado por: Autores.

pago de sus pasivos corrientes a corto plazo debido a que no llega al valor necesario que es 1,00.

Como se puede observar en la Tabla 3. La empresa 1. Cuenta con un endeudamiento del activo de 0,93 para el año 2018 ya que el pasivo total es menor con respecto al activo total, mientras que para el año 2019 cuenta con un endeudamiento del activo de 0,91 notando que el pasivo total ha aumentado y el activo total también, lo que nos da como resultado que los valores del endeudamiento del activo para el año 2018 y 2019 no son elevados, entonces se puede decir que esta empresa no depende de los acreedores para el funcionamiento y desempeño de la misma; la empresa 2. Cuenta con un endeudamiento del activo de 0,60 para el año 2018 ya que el pasivo total



ACADEMIAS	VENTAS		ACTIVO FIJO NETO TANGIBLE		ROTACION DE ACTIVO FIJO	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
CENTRO LUDICO ARTISTICO PIRQUETTE CLAP S.A	360211,95	329608,11	55996,06	53175,41	6,43	6,20
COOLTECH CLAP S.A	340776,08	406444,02	315003,00	0,00	1,08	# DIV/0
DANCINMO OD ESTUDIO DE BAILE CIA LTDA.	72112,47	32992,32	9225,07	0,00	7,82	# DIV/0

Gráfico 9

Rotación de activo fijo.

Elaborado por: Autores.

ACADEMIAS	VENTAS		ACTIVO TOTAL		ROTACION DE VENTAS	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
CENTRO LUDICO ARTISTICO PIRQUETTE CLAP S.A	360211,95	329608,11	109372,51	120643,49	3,29	2,73
COOLTECH CLAP S.A	340776,08	406444,02	351134,23	800,00	0,97	508,06
DANCINMO OD ESTUDIO DE BAILE CIA LTDA.	72112,47	32992,32	20666,96	10527,68	3,49	3,13

Gráfico 10

Rotación de ventas.

Elaborado por: Autores.

es menor con respecto al activo total, mientras que para el año 2019 cuenta con un endeudamiento del activo de 0,00 notando que el pasivo total ha disminuido y el activo total también, lo que nos da como resultado que los valores del endeudamiento del activo para el año 2018 y 2019 no son elevados, entonces se puede decir que esta empresa no depende de los acreedores para el funcionamiento y desempeño de la misma; la empresa 3. Cuenta con un endeudamiento del activo de 0,61 para el año 2018 ya que el pasivo total es menor con respecto al activo total, mientras que para el año 2019 cuenta con un endeudamiento del activo de 1,16 notando que el pasivo total ha disminuido y el activo total también, lo que nos da como resultado que los valores del endeudamiento del activo para el año 2018 y 2019 no son elevados, entonces se



ACADEMIAS	CUENTAS POR COBRAR		VENTAS		PERIODO MEDIO DE COBRANZA	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
CENTRO LUDICO ARTISTICO PIRQUETTE CLAP S.A	0,00	0,00	360211,95	329608,11	0,00	0,00
COOLTECH CLAP S.A	0,00	0,00	340776,08	406444,02	0,00	0,00
DANCINMOOD ESTUDIO DE BAILE CIA LTDA.	0,00	0,00	72112,47	32992,32	0,00	0,00

Gráfico 11

Periodo medio de cobranza.

Elaborado por: Autores.

ACADEMIAS	CNTAS Y DCMTS X PAGAR		COMPRAS		PERIODO MEDIO DE PAGO	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
CENTRO LUDICO ARTISTICO PIRQUETTE CLAP S.A	0,00	0,00	56355,91	77553,61	0,00	0,00
COOLTECH CLAP S.A	142075,73	0,00	0,00	37506,85	#¡DIV/0!	0,00
DANCINMOOD ESTUDIO DE BAILE CIA LTDA.	9381,46	0,00	0,00	0,00	#¡DIV/0!	#¡DIV/0!

Gráfico 12

Periodo medio de pago.

Elaborado por: Autores.

puede decir que esta empresa no depende de los acreedores para el funcionamiento y desempeño de la misma.

Como se puede ver en la Tabla 4. La empresa 1. Cuenta con un endeudamiento patrimonial de 12,63 para el año 2018 ya que el pasivo total es mayor con respecto al patrimonio, mientras que para el año 2019 cuenta con un endeudamiento patrimonial de 13,66 notando que el pasivo total ha aumentado y el patrimonio se ha mantenido, lo que nos da como resultado que los valores del endeudamiento patrimonial para el año 2018 y 2019 superan el valor de 1, entonces se puede decir que esta empresa es financiada por acreedores o instituciones financieras; la empresa 2. Cuenta con un endeudamiento patrimonial de 1,52 para el año 2018 ya que el pasivo total es



ACADEMIAS	GASTOS ADMINISTRATIVOS		GASTOS DE VENTAS		VENTAS		IMPACTO GASTOS ADMINISTRATIVOS Y VENTAS	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019	2018	2019
CENTRO LUDICO ARTISTICO PIRQUETTE CLAP S.A	99253,71	107230,38	196702,71	126955,43	360211,95	329608,11	82%	71%
COOLTECH CLAP S.A	110218,45	206523,23	196543,73	121031,13	340776,08	406444,02	90%	81%
DANCINMOD ESTUDIO DE BAILE CIA LTDA.	44512,90	22910,26	21058,23	11399,84	12643,69	12163,62	519%	282%

Gráfico 13

Impacto gastos administrativos y ventas.

Elaborado por: Autores.

ACADEMIAS	GASTOS FINANCIEROS		VENTAS		IMPACTO DE LA CARGA FINANCIERA	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
CENTRO LUDICO ARTISTICO PIRQUETTE CLAP S.A	815,34	1352,14	360211,95	329608,11	0%	0%
COOLTECH CLAP S.A	6994,29	3916,17	340776,08	406444,02	2%	1%
DANCINMOD ESTUDIO DE BAILE CIA LTDA.	1516,02	8341,43	72112,47	32992,32	2%	25%

Gráfico 14

Impacto de la carga financiero.

Elaborado por: Autores.

mayor con respecto al patrimonio, lo que nos da como resultado que los valores del endeudamiento patrimonial para el año 2018 superan el valor de 1, entonces se puede decir que esta empresa es financiada por acreedores o instituciones financieras. Para el año 2019 no cuenta con valores verídicos; la empresa 3. Cuenta con un endeudamiento patrimonial de 1,58 para el año 2018 ya que el pasivo total es mayor con respecto al patrimonio, mientras que para el año 2019 cuenta con un endeudamiento patrimonial de -7,44 notando que el pasivo total ha disminuido y el patrimonio también, lo que nos da como resultado que los valores del endeudamiento patrimonial para el año 2018 superan el valor de 1, entonces se puede decir que esta empresa en ese año fue financiada por acreedores o instituciones financieras. Pero, para el año 2019 donde es menor que el valor de 1, se puede decir que la empresa es financiada por los dueños de la empresa.



En la Tabla 5. La empresa 1. Cuenta con un endeudamiento del activo fijo de 0,14 para el año 2018 ya que el patrimonio es sumamente menor que el activo fijo neto tangible, mientras que para el año 2019 cuenta con un endeudamiento del activo fijo de 0,15 notando que el patrimonio se ha mantenido y el activo fijo neto tangible ha disminuido, lo que nos da como resultado que los valores del endeudamiento del activo fijo para el año 2018 y 2019 no superan el valor de 1, entonces se puede decir que los activos fijos de esta empresa no son financiadas con el patrimonio de la empresa, se necesita préstamos de terceros; la empresa 2. Cuenta con un endeudamiento del activo fijo de 0,44 para el año 2018 ya que el patrimonio es menor con respecto al activo fijo neto tangible, lo que nos da como resultado que los valores del endeudamiento patrimonial para el año 2018 no superen el valor de 1, entonces se puede decir que los activos fijos de esta empresa no son financiados con el patrimonio de la empresa, se necesita préstamos de terceros. Para el año 2019 no cuenta con valores verídicos; la empresa 3. Cuenta con un endeudamiento del activo fijo de 0,87 para el año 2018 ya que el patrimonio es menor con respecto al activo fijo neto tangible, lo que nos da como resultado que los valores del endeudamiento patrimonial para el año 2018 no superen el valor de 1, entonces se puede decir que los activos fijos de esta empresa no son financiados con el patrimonio de la empresa, se necesita préstamos de terceros. Para el año 2019 no cuenta con valores verídicos.

En la Tabla 6. Se puede ver que la empresa 1. Cuenta con un apalancamiento de 13,63 para el año 2018 ya que el activo total es mayor con respecto al patrimonio, esto quiere decir que por cada dólar invertido en el patrimonio obtengo 13,63 de activo, mientras que para el año 2019 cuenta con un apalancamiento de 15,03 notando que el activo total ha aumentado y el patrimonio se ha mantenido, esto nos da como resultado que por cada dólar invertido en el patrimonio obtengo 15,03 de activo, en este último año aumentó; la empresa 2. Cuenta con un apalancamiento de 2,52 para el año 2018 ya que el activo total es mayor con respecto al patrimonio, esto quiere decir que por cada dólar invertido en el patrimonio obtengo 2,52 de activo, mientras que para el año 2019 cuenta con un apalancamiento de 1,00 notando que el activo total ha disminuido como el patrimonio también, esto nos da como resultado que por cada dólar invertido en el patrimonio obtengo 1,00 de activo, en este último año disminuyó; la empresa 3. Cuenta con un apalancamiento de 2,58 para el año 2018 ya que el activo total es mayor con respecto al patrimonio, esto quiere decir que por cada dólar invertido en el patrimonio obtengo 2,58 de activo, mientras que para el año 2019 cuenta con un apalancamiento de -6,44 notando que el activo total ha disminuido y el patrimonio también, esto nos da como resultado que por cada dólar invertido en el patrimonio se está perdiendo 6,44 de activo.



En la Tabla 7. Se puede observar que la empresa 1. Cuenta con un apalancamiento financiero de 11,91 para el año 2018 y un 13,15 para el año 2019, se puede observar que supera el valor de 1, entonces, esto nos quiere decir que en los dos años los créditos financieros contribuyeron a la rentabilidad de la misma; la empresa 2. Cuenta con un apalancamiento financiero de 1,53 para el año 2018 y un 0,68 para el año 2019, se puede observar que en el año 2018 supera el valor de 1, entonces, esto da como resultado que los créditos financieros contribuyeron al mínimo a la rentabilidad de la misma en ese año. Por otro lado, en el año 2019 se puede observar que no supera el valor de 1 entonces esto quiere decir que los créditos financieros de ese año no contribuyeron a la rentabilidad de la empresa; la empresa 3. Cuenta con un apalancamiento financiero de -2,43 para el año 2018 y un -47,17 para el año 2019, se puede observar que no supera el valor de 1, entonces, esto nos quiere decir que en los dos años los créditos financieros no contribuyeron a la rentabilidad de esta.

Como se puede observar en la Tabla 9. La empresa 1. Cuenta con una rotación de activo fijo de 6,43 para el año 2018 ya que las ventas son mayores con respecto al activo fijo, esto quiere decir que por cada dólar invertido en el activo fijo se obtiene \$6,43 en ventas, mientras que para el año 2019 cuenta con una rotación de activo fijo de 6,20 notando que las ventas y el activo fijo han disminuido, esto nos da como resultado que por cada dólar invertido en el activo fijo se obtiene 6,20 dólares en ventas, en este último año disminuyó; la empresa 2. Cuenta con una rotación de activo fijo de 1,08 para el año 2018 ya que las ventas son mayores con respecto al activo fijo, esto quiere decir que por cada dólar invertido en el activo fijo se obtiene \$1,08 en ventas, mientras que en el año 2019 no cuenta con valores verídicos; la empresa 3. Cuenta con una rotación de activo fijo de 7,82 para el año 2018 ya que las ventas son mayores con respecto al activo fijo, esto quiere decir que por cada dólar invertido en el activo fijo se obtiene \$7,82 en ventas, mientras que en el año 2019 no cuenta con valores verídicos.

En la Tabla 10. La empresa 1. Cuenta con una rotación de ventas de 3,29 para el año 2018 ya que las ventas son mayores con respecto al activo total, esto quiere decir que por cada dólar invertido en el activo total se obtiene \$3,29 en ventas, mientras que para el año 2019 cuenta con una rotación de ventas de 2,73 notando que las ventas han disminuido y el activo total aumentó, esto nos da como resultado que por cada dólar invertido en el activo total se obtiene 2,73 dólares en ventas, en este último año disminuyó; la empresa 2. Cuenta con una rotación de ventas de 0,97 para el año 2018 debido a que las ventas son menores con respecto al activo total, esto quiere decir que por cada dólar invertido en el activo total obtengo \$0,97 en ventas, mientras que en el año 2019 no cuenta con valores verídicos; la empresa 3. Cuenta con una rotación de ventas de 3,49 para el año 2018 ya que las ventas son mayores con respecto al



activo total, esto quiere decir que por cada dólar invertido en el activo total se obtiene \$3,49 en ventas, mientras que para el año 2019 cuenta con una rotación de ventas de 3,13 notando que las ventas han disminuido y el activo total también, esto nos da como resultado que por cada dólar invertido en el activo total se obtiene 3,13 dólares en ventas, en este último año disminuyó.

En la Tabla 13. Se puede observar que la empresa 1. Cuenta con un impacto gastos administrativos y ventas de 82% para el año 2018 y 71% para el año 2019 ya que los gastos administrativos y de ventas son muy elevados; la empresa 2. Cuenta con un impacto gastos administrativos y ventas de 90% para el año 2018 y 81% para el año 2019, estos valores definitivos soy muy altos debido a que los gastos administrativos y de ventas son muy elevados; la empresa 3. Cuenta con un impacto gastos administrativos y ventas de 91% para el año 2018 y 104% para el año 2019, estos valores definitivos soy muy altos debido a que los gastos administrativos y de ventas son muy elevados.

En la Tabla 14. Se puede ver que la empresa 1. Cuenta con un impacto de la carga financiera de 0% para los años 2018 y 2019 ya que los gastos financieros son menores significativamente con respecto a las ventas, lo que nos da como resultado que los valores del impacto de la carga financiera para los dos años no superen el valor de 10%, entonces se puede decir que el impacto de los gastos financieros no afecta a las ventas debido a que no es un valor elevado y esto es muy bueno para la empresa; la empresa 2. Cuenta con un impacto de la carga financiera de 2% para el año 2018 y un 1% para el año 2019 ya que los gastos financieros son menores significativamente con respecto a las ventas, lo que nos da como resultado que los valores del impacto de la carga financiera para los dos años no superen el valor de 10%, entonces se puede decir que el impacto de los gastos financieros no afecta a las ventas debido a que no es un valor elevado y esto es muy bueno para la empresa; la empresa 3. Cuenta con un impacto de la carga financiera de 2% para el año 2018 ya que los gastos financieros son menores con respecto a las ventas, lo que nos da como resultado que los valores del impacto de la carga financiera no superen el valor de 10%, entonces se puede decir que el impacto de los gastos financieros no afecta a las ventas debido a que no es un valor elevado y esto es muy bueno para la empresa. Por otro lado, en el año 2019 tiene un impacto de la carga financiera de 25% debido a que las ventas han disminuido significativamente con respecto al año anterior, entonces como supera el valor de 10% no es bueno para la empresa y hay que tomar medidas para aumentar las ventas y disminuir los gastos financieros.



4. Conclusiones

Finalmente, puedo concluir que en el CIU P8542.03 - ESCUELAS Y ACADEMIAS DE BAILE todas las empresas tienen muy elevado los valores de impacto de gastos administrativos y ventas, deberán disminuir sus gastos y aumentar las ventas para que el valor del impacto reduzca. Todas las empresas frente a su activo son independientes de sus acreedores, no necesitan de ellos; son financiadas por acreedores o instituciones financieras, mientras que la empresa que más resalta y consigue solventar sus obligaciones a corto plazo es la empresa CENTRO LUDICO ARTISTICO PIRQUETTE CLAP S.A debido a que tiene un índice alto en apalancamiento es decir que siempre que invierte en su patrimonio consigue un excelente resultado en su activo, por efecto, obtiene buenos resultados en valores de ventas; mientras mayor sea el volumen de ventas que se pueda realizar con determinada inversión, más eficiente será la dirección de la empresa. Por otro lado, la empresa 1 y 2 no superan el valor de 10% en el impacto de la carga financiera, en otros términos, las ventas o ingresos de operación pueden cubrir los gastos financieros. La empresa 3 no se ha destacado en ningún indicador financiero dado que no está apta para solventar sus endeudamientos a corto plazo, entonces, debe pensar y analizar sobre lo que está haciendo mal y cambiar a otras estrategias para mejorar la rentabilidad y el rumbo de su empresa.

Referencias

- [1] Alcántara ME. Indicadores financieros. Mexico: Universidad Autónoma del Estado de Hidalgo; 2013. Available from: https://www.uaeh.edu.mx/docencia/P_Presentaciones/Sahagun/Contaduria/Finanzas/indicadores.pdf
- [2] Barragán C. Indicadores de Eficacia y Eficiencia en la gestión de procura de materiales en empresas del sector construcción del Departamento del Atlántico, Colombia. Espacios. 2019;16. Available from: <http://www.revistaespacios.com/a19v40n22/a19v40n22p16.pdf>
- [3] Garcia JG. Analisis financiero: Solvencia y liquidez de la empresa. Spain: Universidad de Oviedo; 2014. Available from: http://ocw.uniovi.es/pluginfile.php/3509/mod_resource/content/1/Tema2.pdf
- [4] Horne JC, Wachowicz JM. Fundamentos de la administración financiera. In: James JM, Van Horne C, editors. Fundamentos de la Administración Financiera. México: Pearson Educación; 2002. 2 p.
- [5] Morales A, Morales JA, Fidel A, editors. Administración financiera. (pág. XVII). Mexico: Grupo Editorial Patria; 2014. XVII p. Available from:



<https://elibro.net/es/ereader/epoch/39395?page=18>

- [6] Noriega E. Indicadores. AEC [Internet]. 2006 Jan 12. Available from: <https://www.aec.es/web/guest/centro-conocimiento/indicadores>
- [7] Rueda HM. Indicadores financieros y su interpretacion [Internet]. 2010. Available from: <http://webdelprofesor.ula.ve/economia/mendezm/analisis%20/IndicadoresFinancieros.pdf>
- [8] Supercias. Conceptos y formulas de los indicadores. Supercias [Internet]. 2011. Available from: https://www.supercias.gob.ec/bd_supercias/descargas/ss/20111028102451.pdf
- [9] Uribe M, Reinoso J, editors. Indicadores de gestión. (pág. 14). Bogotá: Ediciones de la U; 2014. 14 p. Available from: <https://elibro.net/es/ereader/epoch/70236?page=14>